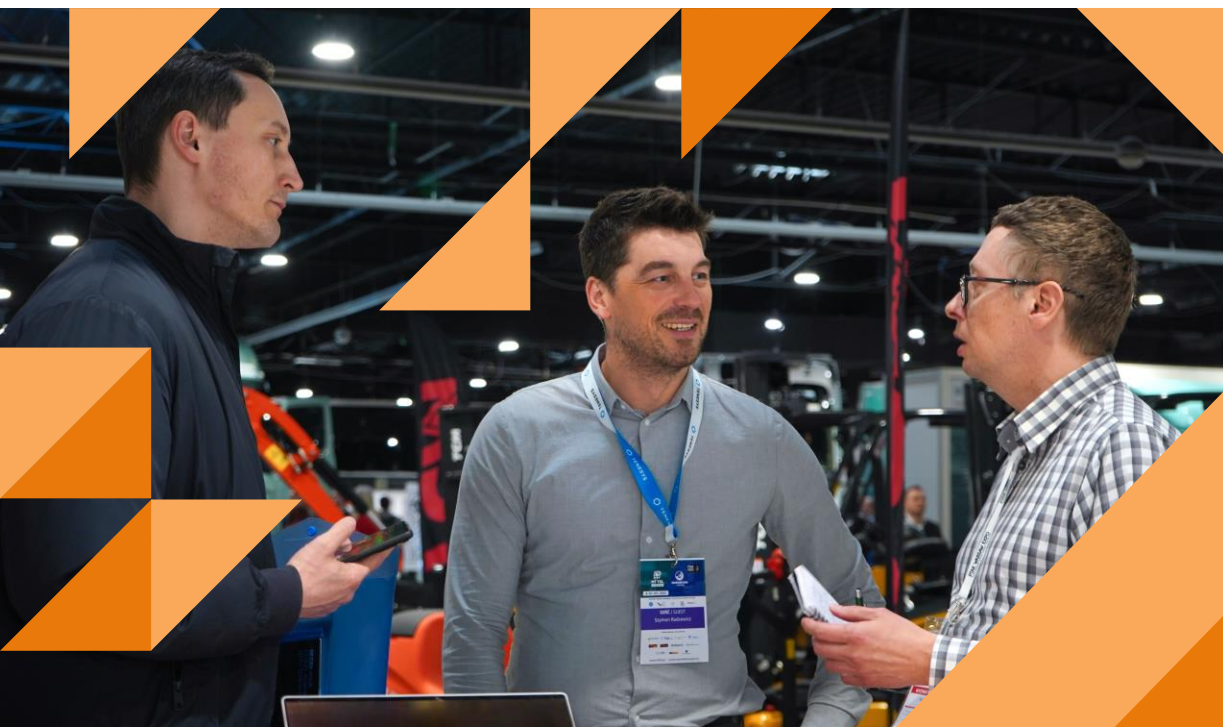




WMS Eureka

Współpraca Partnerska

WMS system do zarządzania magazynem.

SPIS TREŚCI

O Nas

Nasze systemy

Współpraca partnerska

Dlaczego warto z nami współpracować?

Metodyka wdrożenia





O Nas

Jesteśmy na rynku od 2022 roku. SimpleStart oferuje innowacyjny system WMS, EurekaWMS, dostosowany do efektywnego zarządzania każdym magazynem. Zespół ekspertów logistyki, z niemal ćwierćwieczem doświadczenia w branży, osobiście nadzoruje wdrażanie systemu.

Łączymy praktyczną wiedzę na temat działania magazynów i znajomością systemów ERP, TMS oraz MFC.

Nasze bogate doświadczenie obejmuje pracę z różnorodnymi branżami, co pozwala na dostarczanie klientom rozwiązań dostosowanych do ich specyficznych potrzeb. Dzięki temu klienci otrzymują wydajne i intuicyjne narzędzie, które usprawnia procesy magazynowe i optymalizuje zarządzanie łańcuchem dostaw.

Współpraca partnerska

Poszukujemy partnerów, z którymi współpraca pozwoli na połączenie naszych rozwiązań i stworzenie jeszcze bardziej wartościowej oferty dla naszych klientów.

1. Dostawcy systemów ERP.

Większość naszych Klientów korzysta z systemu ERP. Często pojawia się potrzeba obsłużenia magazynu w bardziej ustandaryzowany sposób i wtedy oczekujemy, że będziemy polecani jako wiarygodny dostawca systemu WMS. Ponadto, jeśli zostaniemy wybrani jako dostawca, zacieśniamy naszą współpracę podczas integracji ERP z WMS (zawsze występuje konieczność wykonania części prac po stronie systemu ERP).



2. Dostawcy systemów TMS.

W przypadku, gdy na przykład firma transportowa planuje rozwinięcie oferty na usługi logistyczne, może pojawić się konieczność wdrożenia WMS (niektórzy klienci magazynu wręcz stawiają takie wymogi). Wtedy oczekujemy, że będziemy polecani jako sprawdzony dostawca WMS.

Jeśli któryś z naszych Klientów będzie miał potrzebę wdrożenia systemu TMS, to chcielibyśmy mieć możliwość polecenia zaufanej firmy – partnera do takiego zadania.

3. Dostawcy rozwiązań e-commerce i platform sprzedażowych.

Wprawdzie prawidłowa konstrukcja biznesowa w takim przypadku mówi o integracji market-place z systemem ERP i dopiero potem WMS, to jednak czasem może się okazać że ten system ERP nie jest pożądany i integrację należy budować w odmienny sposób. W tym miejscu oczekujemy, że będziemy polecani jako dostawca WMS. Jeśli potrzeby będą skierowane w drugą stronę, czyli Klient będzie poszukiwał rozwiązań e-com, ze swojej strony chętnie prześlemy kontakt naszemu Klientowi do Państwa, aby mógł zbudować swój biznes e-commerce w najlepszy możliwy sposób.

4. Dostawcy systemów MES.

Systemy do zarządzania produkcją rzadko specjalizują się w gospodarce magazynowej – tu widzimy miejsce dla siebie, gdzie możemy zaprojektować i przygotować narzędzia do przyjmowania surowców, wydawania ich na produkcję, przyjęcia wyrobów gotowych, przyjęcia zwrotów z produkcji czy wsparcia wydań z tytułu sprzedaży. Oczekujemy, że będziemy polecani jako dostawca WMS przez dostawcę MES, a ze swojej strony także chcielibyśmy móc polecać dostawcę MES naszym Klientom, którym manualne zarządzanie produkcją przestaje wystarczać.

5. Firm specjalizujących się w automatyzacji magazynów i robotyce.

W przypadku, gdy magazyn jest w pełni zautomatyzowany, może się pojawić nowy proces, który bez WMS nie może być obsługiwany. Służymy poradą, jak połączyć systemy aby przyniosło to efekt i nie wprowadziło szkód w organizacji. Chcielibyśmy być poleceni jako sprawdzony dostawca WMS i ze swojej strony chcielibyśmy móc polecać partnera, gdy nasz Klient potrzebuje zautomatyzować jakiś proces w magazynie.

6. Firm consultingowych i integratorów systemów.

Firmy doradzające swoim klientom są w stanie wskazać partnerów realizujących na przykład wdrożenia WMS i chcielibyśmy korzystać z partnerstwa tego rodzaju. Ze swojej strony nie świadczymy usług projektowania magazynów czy prowadzenia przetargów dotyczących wynajmu. Dlatego też mając partnera z tego zakresu usług chętnie wskazywalibyśmy go jako sprawdzonego doradcę/ projektanta.

Integratorzy systemów stykają się z firmami o różnych potrzebach, czasem na przykład zlecona integracja systemu ERP z systemem kuriera może rozwinąć się w potrzebę wdrożenia WMS i tu chcielibyśmy być poleceni jako sprawdzony dostawca. Oczywiście, symetrycznie – chcielibyśmy posiadać partnera, który mógłby wesprzeć naszych Klientów na przykład w integracji z bankami.



WMS Eureka

Dlaczego warto z nami współpracować?

Komplementarność rozwiązań: nasz system WMS może stanowić idealne uzupełnienie Państwa oprogramowania, oferując klientom kompleksowe narzędzia do zarządzania magazynem.

Wzajemne korzyści: współpraca pozwoli na poszerzenie oferty dla obu stron, zwiększenie wartości dodanej dla klientów oraz zdobycie nowych rynków.

Współpraca partnerska oznacza polecanie się wzajemnie Klientom gdy potrzebują oni rozwiązań dostarczanych przez którąś ze stron.

Na przykład:

Jeśli SimpleStart nawiąże kontakt z nowym Klientem (korzystającym z np. ERP Subiekt GT) a ten będzie oczekiwał dostarczenia kompletnego rozwiązania, wtedy SimpleStart zamówi integrację systemów u partnera zajmującego się wdrażaniem i rozwijaniem Subiekta.



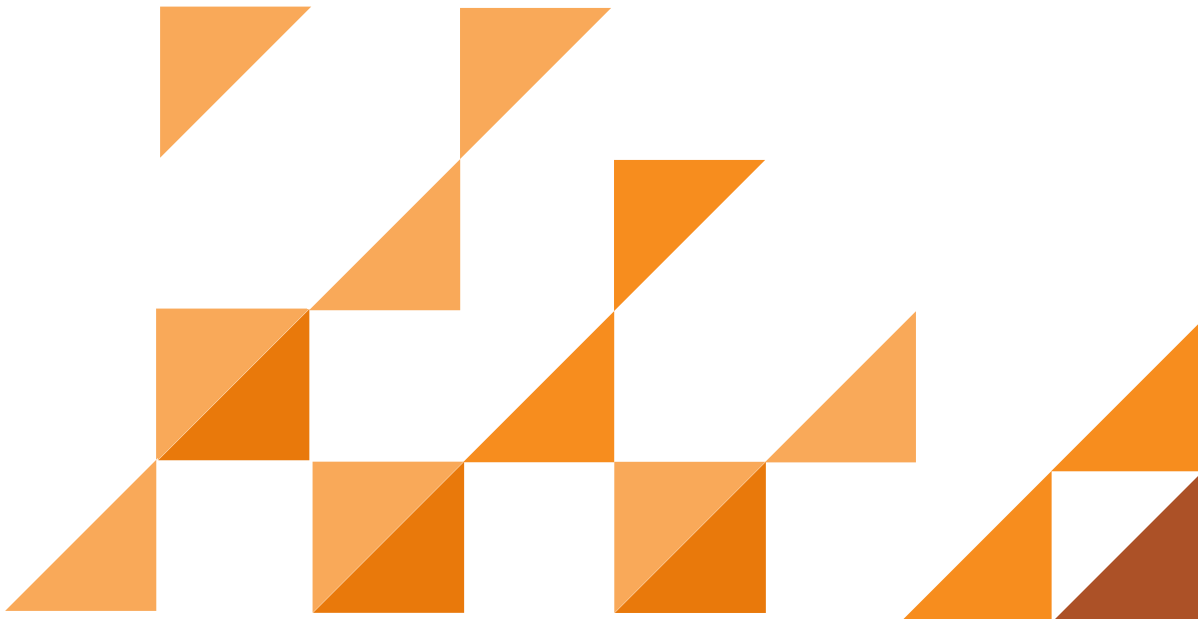
Dlaczego warto z nami współpracować?

Przykład innej sytuacji nawiązanie współpracy

Jeśli obecny Klient SimpleStart (także korzystający z Subiekta) wyrazi potrzebę zbudowania nowego raportu biznesowego- sprzedaży, zakupu, rentowności itp., a obecny opiekun z jakiegoś powodu nie zostanie wybrany do realizacji tego zadania, to SimpleStart poleci do tej pracy swojego partnera. Kolejne dodatki do Subiekta będą już raczej zamawiane bezpośrednio u Partnera dzięki czemu zyska on Klienta poprzez współpracę z SimpleStart.

Następny przypadek dla potencjalnej współpracy

Jeśli Państwa Klient postanowi wdrożyć system WMS, może zwrócić się do Państwa z prośbą o rekomendację dostawcy.



Dlaczego warto z nami współpracować?

Integracja technologiczna: jesteśmy otwarci na integrację naszego systemu z Państwa rozwiązaniami, co pozwoli na stworzenie spójnego ekosystemu dla klientów.

System prowizyjny: za polecenie SimpleStart wypłacana będzie prowizja w wysokości 10% wartości projektu. Wpłaty opierają się o faktury VAT, wystawiane po każdej płatności Klienta SimpleStart. System jest oparty o kwoty netto, czyli jeśli SimpleStart inkasuje wpłatę od poleconego Klienta w wysokości **1000 PLN** plus VAT, to prosi Partnera o wystawienie faktury na 100 PLN plus VAT.

System prowizyjny opiera się o kwoty dotyczące wdrożenia i licencji. Nie dotyczy kwot za usługi obce, jak na przykład dostawy sprzętu czy prace integracyjne po stronie systemu ERP. Innymi słowy, system prowizyjny opiera się o należności za usługi własne a nie zlecane innym partnerom.

Od powyższych warunków możliwe jest ustalenie wyjątków, jednak wymaga to precyzyjnego ich ustalenia przed zaoferowaniem usługi Klientowi.

Do połowy roku 2025 wycena systemu w wersji podstawowej określona została na **80 tys. PLN**.



Dlaczego warto z nami współpracować?

Proponowane obszary współpracy:

- integracja systemów: połączenie naszego WMS z Państwa rozwiązaniami (np. ERP, TMS, systemy e-commerce) w celu stworzenia kompleksowej oferty,
- konsultacje: jeśli Państwa Klient ma problemy organizacyjne z magazynem, chętnie podpowiemy jak sobie z nimi poradzić,
- wspólne działania marketingowe: organizacja webinarów, tworzenie case studies oraz udział w branżowych eventach,
- gotowi jesteśmy na wspólne działania promocyjne, szkolenia zespołów sprzedażowych oraz udział w projektach wdrożeniowych,
- chętnie zaprezentujemy nasze rozwiązania wszystkim zainteresowanym a także chętnie odwiedzimy firmy rokujące współpracę.

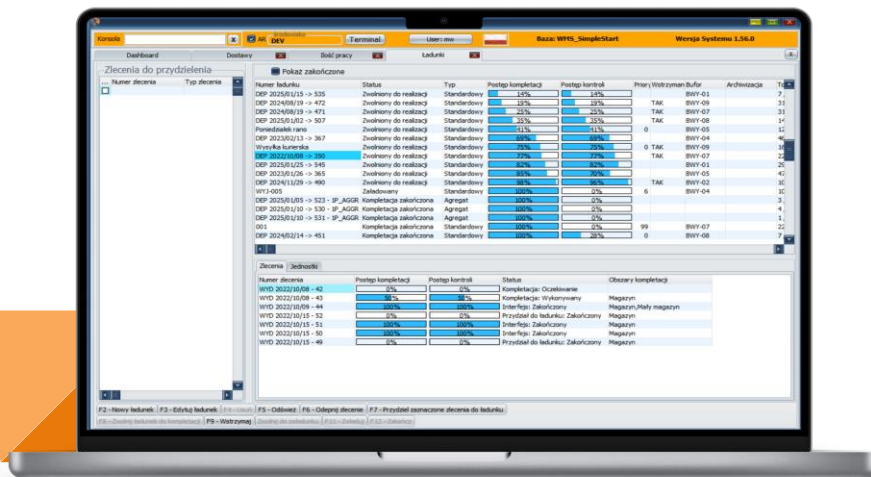


Metodyka wdrożenia

Wdrożenia prowadzimy w oparciu o kaskadowy system prowadzenia projektów.

Wdrożenie EurekaWMS rozpoczyna się od sporządzenia dokumentacji. Zawsze jest to Specyfikacja Funkcjonalna która dokładnie opisuje w jaki sposób realizowane będą poszczególne procesy w magazynie. Często dochodzi do tego Specyfikacja Interfejsów która opisuje sposób połączenia WMS z systemem zewnętrznym. Może to być system ERP, TMS czy inny.

Po akceptacji dokumentacji przez strony następuje druga faza – przygotowanie systemu. W tym czasie wydzielamy środowisko i konfigurujemy system dla Klienta. Również w tym czasie programujemy specyficzne funkcje, a także przygotowujemy interfejsy wymiany danych (bardzo często w ścisłej współpracy z partnerem).



Metodyka wdrożenia

Gdy system jest gotowy, prezentujemy go Klientowi i przeprowadzamy szkolenia. Po szkoleniach pozostawiamy Klientowi system i wspierając Go zdalnie przechodzimy wspólnie przez fazę uruchomienia. W tym czasie dokonujemy niezbędnych poprawek.

Po fazie pracy zdalnej czyścimy bazę danych WMS i przełączamy się z testowego ERP na wersję produkcyjną. Jest to uruchomienie produkcyjne, po którym wspieramy Klienta aby możliwie łagodnie rozpoczął pracę w modelu docelowym.

Po tych paru dniach wsparcia zamykamy projekt i przechodzimy do fazy gwarancji.



Metodyka wdrożenia

Licencja

Oferujemy licencję na lokalizację adresową (pocztową), która jest dożywotnia i nie zależy od liczby użytkowników (jej wartość jest kalkulowana na etapie ofertowania).

Sposoby płatności

Występują dwa podstawowe modele finansowe: transze po każdej fazie projektu plus udzielenie licencji lub płatność ratalna, gdzie wartość systemu dzielimy na 36+jedną ratę i wystawiamy faktury przez 37 miesięcy.

Oferta hostingowa

Oferujemy naszym Klientom usługę hostingową czyli miejsce w data center. Zdejmuje to z Klienta konieczność dbania o środowisko, w tym instalacji komponentów, późniejszego zabezpieczania oraz tworzenia kopii bezpieczeństwa.





WMS Eureka

Zarządzanie magazynem
dla małych i średnich firm.



Email & WWW

biuro@simplestart.pl
www.simplestart.pl



Kontakt

M: +48 573 511 272



Nasze Biuro

SimpleStart Sp. z o.o.
ul. Skoroszewska 7/3
02-493 Warszawa

WMS Eureka

*SimpleStart to zespół ekspertów
z ponad 15 letnim doświadczeniem.
Wiemy, jak wspierać logistykę
i magazynowanie. Zapraszam
do współpracy.*

Michał Wojno

Prezes SimpleStart Sp. z o.o.